Herbst 2020
Wien

BUSINESS circle

Das neue BVergG in der Praxis

Vergabe Seminare Herbst 2020

Bleiben Sie up to date - mit der Nr. 1 in Österreich

- **Das Passende für jeden**

  Update für Praktiker oder Expertenwissen für Profis und Spezialisten

- **Fundiert, aktuell und praxisnah**

  Österreichs führende Fachausbildung für Auftraggeber und Bieter mit Tipps zur Anwendung des BVergG 2018 in der Praxis

- **Aus erster Hand**

  Praxisrelevante Inputs von den führenden Vergabeexperten

Auftragnehmer-Tag: Vergaberecht für Bieter

21. Oktober 2020

WAS ÄNDERT SICH DURCH DAS BVERGG 2018

Die Ausschreibung – Pflichten des Auftraggebers

- Mindestinhalte in Bekanntmachung und Ausschreibung
- Zulässige und unzulässige Freiräume des BVergG
- Pflicht zur Konkretisierung der Leistungsbeschreibung
- Besonderheiten bei Rahmenvereinbarungen / Teilvergabe / Optionen

Eignungs-, Auswahl- und Zuschlagskriterien

- Bestangebotsprinzip im BVergG 2018: das To-do für Bieter
- Notwendiger Informationsgehalt der Auswahl- und Zuschlagskriterien
- Jury und Bewertungskommission: Grenzen beim Ermessensspielraum
- Anforderungen an Objektivität & Nachvollziehbarkeit der Entscheidung
- Auswahl- & Zuschlagskriterien, die nicht der Präklusion unterliegen

Prüfen Sie den Leistungsvertrag

- BVergG 2018: Eingeschränkte Pflicht des AG zur Vertragsnorm
- Judikaturübersicht zu rechtswidrigen Vertragsklauseln
- Vertragsstrafen, Bankgarantien, Haftung: Minimieren Sie Ihr Risiko!

So gestalten Sie Ihr Angebot optimal

- Strategien gegen unliebsame Ausschreibungsbedingungen
- Informationsansprüche des Bieters, erlaubte Kommunikation mit AG
- Arbeits- und Bietergemeinschaften / Subunternehmer

Alternativangebote

- Pflicht zum Alternativangebot?
- Welche Abweichungen von der Ausschreibung sind erlaubt?
- Nachweis der Gleichwertigkeit im Angebot

Elektronische Vergabe

- Was ändert sich für Bieter / Typische Fallstricke

Angebotsprüfung, Aufklärungsgespräche, Ausscheiden von Angeboten

- Keine Pflicht zur Angebotsöffnung
- Anspruch auf Aufklärungsgespräche: Verfahren & zulässiger Inhalt
- Kontradiktorische Angebotsprüfung – Konkretisierung des Aufklärungsersuchens
- Typische Angebotsmängel und die Frage nach ihrer Behebbarkeit
- Unterangebote – Spekulative Angebotspreise

Verhandlungsverfahren: das neue Regelverfahren

- Was darf der Auftraggeber, was darf er nicht?
- Richtige Taktik bei Verhandlungen: Ablaufplanung, Präsentation, richtige Reaktion auf Einwände
- Nachforderungen & neue Anforderungen während der Verhandlungsphase

Rechtsschutz

- Achtung Präklusion – Verlust von Rechten durch Zeitablauf
- Welche Entscheidungen sind wann anfechtbar
- Alternative Streitbeilegungsstrategien / Anfechtbarkeit von rechtswidrigen Direktvergaben
- Fehlende Antragslegitimation bei Ausscheidung und ihre Ausnahmen

Compliance-Management-Systeme

- Wichtigste To-dos und häufigste Fragen
- Worauf typischerweise aus Sicht eines Bieters zu achten ist
- Konzept: Bieter-Compliance-Systems

Dauer: 9-00 - 17:30

VORTRAGENDE

RA Dr. Matthias Öhler ist Partner der Kanzlei Schramm Öhler RAe. Er war 1994-96 in der für die Überwachung des öffentlichen Auftragswesens zuständigen Abteilung GD XV B 3 der Europäischen Kommission tätig.

Mag. Michael Scherzer ist seit 1998 Mitglied der Rechtsabteilung der Siemens AG Österreich. Schwerpuntk Großanlagenverträge. Seit 2003 Fachzuständigkeit für Vergaberecht.

RA Mag. Gregor Stickler ist Partner der Kanzlei Schramm Öhler RAe. Er führt Vergabeverfahren u.a. in den Bereichen Bau, Facility Management, Finanzierung und PPP durch. Lehrbeauftragter für Vergabe- und Bauvertragsrecht.

Dr. Stefan Zleptnig, LL.M. leitet das Team Vergaberecht und Öffentliches Recht in der Rechtsabteilung, ASFINAG. Er ist als Vortragender für Vergaberecht und Umweltrecht tätig.

Vergaberecht für Sektoren-Auftraggeber

17. November 2020

VORTRAGENDE

RA Dr. Andreas Gföhler ist Rechtsanwalt der Kanzlei Schramm Öhler Rechtsanwälte. Tätigkeitsschwerpunkte: Vergabe- und Bauvertragsrecht.

RA Dr. Matthias Öhler ist Partner der Kanzlei Schramm Öhler Rechtsanwälte. Er war 1994-96 in der für die Überwachung des öffentlichen Auftragswesens zuständigen Abteilung GD XV B 3 der Europäischen Kommission.

Angelika Saladin, LL.M, MBA leitet das Referat Vergabe- und Vertragsrecht der Wiener Linien GmbH & Co KG. Davor war sie Consultant bei Platzer & Partner UnternehmensberatungsgmbH mit Schwerpunkt Vergaberecht.

RA Dr. Georg Zellhofer ist Partner in der Kanzlei Schramm Öhler RAe. Schwerpunkte: Vergaberecht, Österreichisches und Europäisches Kartell- und Vertriebsrecht, Transportrecht, Europarecht.

ZIELGRUPPE

Mitarbeiter sämtlicher Sektorenauftraggeber (Verkehrswirtschaft, Energie- und Wasserversorgung, Post) aus den Bereichen Recht, Einkauf und Beschaffung.

Vertreter der Auftragnehmerseite insbesondere Mitglieder der Geschäftsführung und Führungskräfte aus den Bereichen Recht, Vertrieb und Einkauf.

NUTZEN

Spielräume nutzen und Fehler vermeiden. Erfahren Sie, wie Sie die größere Flexibilität, die Ihnen das BVergG einräumt, richtig nutzen. Im Fokus stehen die ersten Erfahrungen mit dem BVergG 2018.

BESCHAFFUNG IN DEN BEREICHEN VERKEHR, ENERGIE, WASSER, POST

Update BVergG 2018

- Wichtige Änderungen für den Sektorenbereich
- Ein Plus von 33 Paragraphen

Der Geltungsbereich des Sektorenvergaberechts und Voraussetzungen für Vergaberecht light

- Wer ist Sektoren-Auftraggeber? Was gilt als Sektorentätigkeit?
- Aufträge mit „Doppelnatur“: Rechtslage und Rechtsprechung bei Unternehmen, die gleichzeitig - Sektoren-Auftraggeber und klassischer öffentlicher Auftraggeber - Sektoren-Auftraggeber und gar kein Auftraggeber sind
- Neue Ausnahmen und Freistellungen vom Geltungsbereich
- Zusammenarbeit mit Auftraggebern, konzerninterne Vergabe, verbundene Unternehmen und Gemeinschaftsunternehmen

Vergaberegime light

- Vergabeverfahren in den Sektoren: Worin bestehen die wesentlichen Erleichterungen für Sektorenauftraggeber?
- Welche Verfahrensarten gelten im Unterschwellenbereich?
- Bestangebotsprinzip: Sinnvolle Zuschlagskriterien
- Präqualifikation, Eignungs- und Auswahlkriterien
- Freiräume bei der Angebotsbewertung
- Angebotsprüfung und Ausscheidung

Freiheiten und Grenzen des Verhandlungsverfahrens

- Was darf der Auftraggeber, was darf er nicht?
- Richtige Taktik bei Verhandlungen: Ablaufplanung, Präsentation, richtige Reaktion auf Einwände, taktisch richtige Vorgehensweise
- Nachforderungen und neue Anforderungen an Angebote während der Verhandlungsphase
- Rahmenvereinbarung als „Pflichtbeschaffungstool“

Rechtsschutz

- Präklusion von rechtswidrigen Ausschreibungen
- Vorgaben zur Bekanntgabe der Zuschlagsentscheidung und Ausnahmen
- Verschärfte Anfechtbarkeit von rechtswidrigen Direktvergaben
- Zuständigkeit der Verwaltungsgerichte

Dauer: 9.00 - 17:00 Uhr

Anmeldung

businesscircle.at/vergabe

anmeldung@businesscircle.at

Anmeldecode VG7302 - INT

Haben Sie Fragen? Rufen Sie mich an!

Cita Plaiasu, Organisation
T: +43 1 / 522 58 20-13

Vergaberechtlicher Lehrgang

9 Tagesmodule, 11. - 27. November 2020 EUR 4.699

inkl. optionales Modul für Sektoren-Auftraggeber
17. November 2020 EUR 5.198

Fachseminare im Vergaberecht 2019/20

Auftragnehmer-Tag: Vergaberecht für Bieter 21 Oktober 2020
Vergaberecht für Sektoren-Auftraggeber 17. November 2020

Teilnahmegebühr für 1 Fachseminar EUR 899

Sonderkonditionen bei frühzeitiger Buchung

Worauf warten? Sie haben Anspruch auf **100 Euro** Frühbucherbonus, wenn Sie bis 2 Monate vor der Veranstaltung buchen und zahlen. Bis 1 Monat davor sind es **50 Euro.**
Sie können den Frühbucherbonus bei Zahlung in Abzug bringen.

Leistungen

Vortragsdokumentation und volle Verpflegung.
Alle Preise verstehen sich zuzüglich 20% Mehrwertsteuer.

Veranstaltungsorte

Die Hotels in Wien geben wir Ihnen zeitgerecht bekannt.

BUSINESS circle

Veranstaltungstipps

BIM Forum

Konferenz | 1. / 2. Oktober 2020, Wien

Das österreichische Forum zu Building Information Modeling und zur Digitalisierung in der Bauwirtschaft

Vergabeforum

Konferenz | 15. / 16. Oktober 2020, Wien

Österreichs größte Plattform für Auftraggeber und Bieter

Veranstalter

Business Circe Management FortbildungsGmbH
Ölzeltgasse 3, A-1030 Wien, T +43 / 1 / 522 58 20

Gut zu wissen

Detaillierte Inhalte, alle Termine und Anmeldung unter

businesscircle.at/vergabe

JETZT TICKET SICHERN

Buchen Sie jetzt online und sichern Sie sich Ihren Platz!

Bleiben Sie mit unserem Newsletter bestens informiert: **businesscircle.at/news**