

# Brillant präsentieren

19. März 2024 oder 17. September 2024, Wien

## VORTRAGENDE



**Dr. Tatjana Lackner, MBA,**  
Kommunikations-Profilierin,  
Politiker-Coach, Bestseller-Autorin.  
Die professionelle Sprecherin ist  
Top-Trainerin von Führungskräften  
und renommierten Unternehmen  
im In- & Ausland. Sie gründete  
DIE SCHULE DES SPRECHENS in  
Wien – die Kaderschmiede für  
Radio- & Fernsehmoderatoren.

## METHODIK

- Themen- und Selbstpräsentationen
- Klares offenes Feedback
- Manöverkritik für die Praxis
- Stimm-, Ganganalyse und Rhetorikcheck
- Wortschatzerweiterung
- Knifflige Übungen garantieren Spaß und Lernerfolg

## HINTERGRUND

**Reden, nicht Lesen!** Weg vom Power-Point-Karaoke, hin zur sympathischen Form der Rede lautet die Devise! Eine Rede ist keine Lesung. Schnell verlieren Menschen ihre eigene Sprache, sobald sie ein Rednerpult vor sich haben. Geschraubte Formulierungen, Worthülsen und Schachtelsätze drücken auf das verbale Charisma.

## Teilnehmerstimmen



Fordernd, praxisrelevant, spannend, ehrlich, reflektiert! **Daniel Galler**, Versicherungsanstalt für Eisenbahnen und Bergbau

Sensationell! Viel Inhalt sehr gut verdaulich und angenehm gebracht.

**Martin Baumgartner**, FFG

Ich würde es immer wieder besuchen!

**Blerta Mulaj**, vieconsult Vienna Corporate Research und Development

## INHALT

### ► Ihr Feinschliff für häufige Präsentationen

#### **Brillant präsentieren kann nur wer diese Tools beherrscht:**

- Weg von der welken Begrüßung hin zum gelungenen Start!
- Präsentieren Sie sich, nicht Ihre Charts!
- Die Präsentationsmethodik als Feuerwerk
- Storytelling macht den Unterschied!
- Eigenmarketing ist harte Arbeit
- Kniffe zu Rededesign und Rededramaturgie
- Modern Talking in der Präsentationsrhetorik: knackig und bildreich
- Manipulationstechniken abwehren
- Wortschatz und Wortwahl – die versteckte Botschaft
- Lampenfieber, Blackout – was nun?
- Subsumieren von Kernthesen
- Pocket-Rhetorik – 3-Satz Technik als Abmoderation
- Entkräften von Killerphrasen

#### **Körpersprache – Achten Sie auf optische Signale!**

- Auch Ihr Körper spricht: Objektsprache & Territorialsprache
- Selbst- und Eigenkompetenz-Check
- Wo divergiert Ihr Fremd- vom Eigenbild?
- Nach dem Vortrag mit Kontern oder Querschlägern umgehen

#### **Kommunikation und Beziehung**

- Wie gestalten Sie den Einstieg ins Gespräch?
- Erzielen Sie exakt die Wirkung auf andere, die Sie beabsichtigen?
- Bauen Sie tragfähige, professionelle Beziehungen auf und aus
- Respektieren Sie Unterschiede und nutzen Sie Gemeinsamkeiten

## FACTS

- Dauer: 9.00 - 17.00 Uhr
- Teilnahmegebühr:  
EUR 1.100 (exkl. MwSt.)
- **Kontakt & Anmeldung**  
[businesscircle.at/lackner](https://businesscircle.at/lackner)

**BUSINESS**  
circle